

PRESSEMITTEILUNG

Westbridge ernennt Fabian Haldenwang zum Head of Commercial Sales Germany

Frankfurt am Main, 2. März 2026. Westbridge Advisory (Westbridge), ein führender europäischer Energie- und Nachhaltigkeitsberater für Immobilienkunden, ernennt Fabian Haldenwang zum 1. März 2026 zum Head of Commercial Sales Germany. In dieser Funktion verantwortet er die strategische Weiterentwicklung des gewerblichen Vertriebsgeschäfts im deutschen Markt und berichtet direkt an den Chief Revenue Officer Rüdiger Salzmann.

Fabian Haldenwang verfügt über mehr als 15 Jahre Erfahrung im internationalen Vertriebs- und Business-Development-Umfeld. Bei der Keyence Deutschland GmbH bekleidete er mehrere leitende Vertriebsfunktionen, zuletzt als Global Key Account Management & Global Business Development Manager. Dort verantwortete er den Ausbau globaler Kundenbeziehungen, führte Verhandlungen auf Top-Management-Ebene und leitete internationale Vertriebsstrukturen mit Umsatzverantwortung im dreistelligen Millionenbereich.

„Mit Fabian Haldenwang gewinnen wir einen ausgewiesenen Vertriebsexperten mit internationaler Erfahrung und ausgeprägter Führungskompetenz“, sagt Yama Mahasher, CEO von Westbridge. „Er bringt genau die strategische und operative Stärke mit, die wir für den weiteren Ausbau unseres Deutschlandgeschäfts im gewerblichen Immobilienbereich benötigen.“

In seiner neuen Rolle bei Westbridge wird Fabian Haldenwang den weiteren Ausbau der Kundenbeziehungen im deutschen Markt vorantreiben und die Positionierung von Westbridge als führender Partner für ESG-, Energie- und Nachhaltigkeitslösungen im Immobiliensektor weiter stärken.

Über Westbridge

Westbridge zählt zu den führenden Energie- und Nachhaltigkeitsberatern der Immobilienbranche in Europa. Das Unternehmen unterstützt seine Kunden bei der ESG-konformen, wirtschaftlichen und



langfristig zukunftsicheren Ausrichtung ihrer Immobilien – mit besonderem Fokus auf Wohnimmobilien sowie ausgewählte gewerbliche Assetklassen.

Das Leistungsportfolio umfasst die strategische und operative Beratung zur nachhaltigen Energieversorgung. Dazu zählen Energieeinkauf, Power Purchase Agreements (PPA), Photovoltaik, Elektromobilität sowie die Einführung und Optimierung von Energy-Management-Systemen (EMS). Ergänzt wird das Angebot durch Smart Metering, digitale Messkonzepte, intelligente Sensorik, ESG-Schnittstellen sowie datenbasierte Services zur Betriebs- und Verbrauchsoptimierung.

Zur Westbridge Gruppe gehört die agradblue GmbH als integrierte Beratungseinheit. Mit Fokus auf Transformation und Regulierung unterstützt agradblue die Immobilienwirtschaft, Corporates und die Finanzwirtschaft bei der Weiterentwicklung von Geschäftsmodellen, der Absicherung von Portfolios und der Stabilisierung von Assetwerten. Das Unternehmen vereint strategische Steuerung mit technischer und regulatorischer Umsetzungskompetenz und begleitet seine Kunden unter anderem bei ESG-Datenmanagement und Reporting, Dekarbonisierungsstrategien, Klimaszenarioanalysen sowie Gebäudezertifizierungen.

Mit mehr als 200 Spezialisten an den Standorten Frankfurt am Main, Hamburg, London, Madrid, München, Warschau und Zürich unterstützt die Unternehmensgruppe ihre Kunden dabei, Immobilien nachhaltig, wirtschaftlich und zukunftsicher aufzustellen.

Pressekontakt:

Elene Chikava
Associate Director
Feldhoff & Cie.
M: +49 159 0122 0398
E: ec@feldhoff-cie.de