

Colliers begleitet Maersk Deutschland A/S & Co. KG bei der Prolongation über rund 12.000 Quadratmeter in Hamburg

Hamburg, 13. August 2026 – Im Rahmen eines umfassenden Stay-vs.-Move-Prozesses hat Colliers die Maersk Deutschland A/S & Co. KG bei der Evaluierung seiner zukünftigen Bürostrategie in Hamburg beraten. Das Ergebnis des Prozesses ist eine langfristige Verlängerung des Mietvertrags über rund 12.000 Quadratmeter Bürofläche am bestehenden Standort.

Ziel der Beratung war es, die langfristigen Anforderungen des Unternehmens an seinen Hamburger Standort zu analysieren und verschiedene Handlungsoptionen zu bewerten. Im Rahmen des strukturierten Beratungsprozesses wurden unterschiedliche Szenarien entwickelt, Marktalternativen untersucht sowie wirtschaftliche und strategische Rahmenbedingungen analysiert.

Die gewonnenen Erkenntnisse bildeten die Grundlage für die anschließenden Verhandlungen aller Beteiligten. Durch den strategischen Beratungsansatz konnte eine nachhaltige Lösung erarbeitet werden, die sowohl den langfristigen Anforderungen des Unternehmens als auch den Interessen der weiteren Parteien gerecht wird.

Jan-Henrik Kaetow, Head of Office Letting Hamburg bei Colliers: „Mit der Vertragsverlängerung bekennt sich Maersk Deutschland langfristig zum Standort Hamburg und schafft die Grundlage für die Weiterentwicklung seiner Arbeitswelten. Die Entscheidung zeigt, dass ‚Stay or Move‘ mehr ist als eine reine Flächenfrage: Entscheidend sind klare Anforderungen und eine fundierte Bewertung der Optionen, um die beste Lösung für Unternehmen und Standort zu finden.“

Medienkontakt:
Feldhoff & Cie. GmbH
Gabriele Stegers
T: +49 160 69 79 54 9
E: gs@feldhoff-cie.de

Weitere Informationen zur Colliers International Deutschland GmbH:



Die Immobilienberater:innen von Colliers sind an den Standorten in Berlin, Dresden, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg, Köln, Leipzig, München, Nürnberg und Stuttgart vertreten. Das Dienstleistungsangebot umfasst die Beratung zu An- und Verkauf sowie Vermietung von Gewerbeimmobilien der Assetklassen Büro, Einzelhandel, Hotel, Industrie & Logistik, zum An- und Verkauf von Grundstücken, zum An- und Verkauf von Wohnimmobilien in Form von Wohn- und Geschäftshäusern und Residential Capital Markets ebenso wie zum An- und Verkauf von Land- und Forstimmobilien. Der Bereich Occupier Services bietet die strategische Beratung von Unternehmen in allen Immobilienfragen. Hinzu kommen Serviceleistungen wie Immobilienbewertung und Finanzierungsberatung. Weltweit ist die Colliers International Group Inc. (NASDAQ, TSX: CIGI) mit rund 28.000 Expert:innen in 70 Ländern tätig. Mehr hier: www.colliers.de